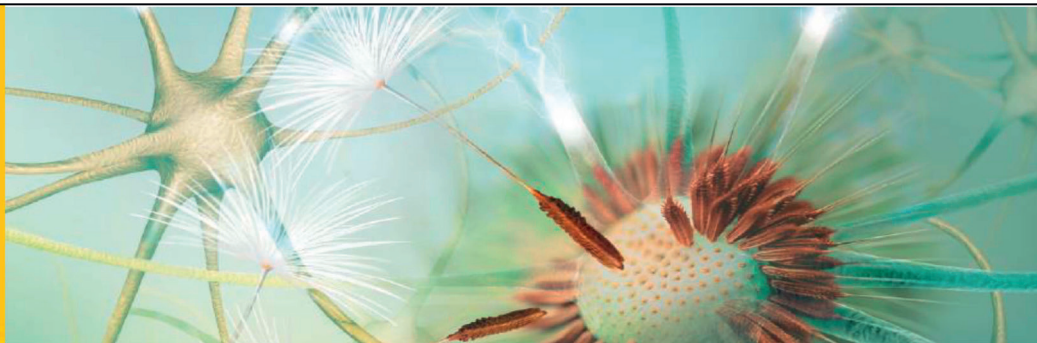


■ ■ ■ La compétence crée des liens



www.axonlab.com

Nous sommes un prestataire de services moderne et orienté client opérant dans les domaines du diagnostic médical, des sciences de la vie et des solutions logicielles pour le domaine de la santé. En collaboration avec des partenaires internationaux renommés, nous distribuons des systèmes innovants aux cliniques, aux médecins, aux pharmacies et au secteur de la recherche. Nous mettons l'accent sur une prestation complète et axée sur l'avenir comme base de toute relation commerciale durable.

Pour renforcer notre équipe, nous recrutons un(e)

Key Account Manager pour les diagnostics cliniques et moléculaires 100%

Vos tâches principales et responsabilités

- Vous prenez soin d'une clientèle exigeante dans des cliniques universitaires, des hôpitaux et des laboratoires privés
- Vous poursuivez des contacts existants et prospectez des nouveaux clients de façon proactive
- Vous êtes l'expert dans les domaines diagnostic moléculaire, chimie clinique et hématologie et démontrez à nos clients les atouts de nos systèmes innovants
- Vous assumez la responsabilité pour la vente, le soutien et les clients et développez des applications en coopération étroite avec les fabricants et les clients
- Vous rédigez des présentations de vente significatives et détaillées, que vous présentez à des spécialistes techniques

Votre profil

- Vous possédez in diplôme d'études en sciences ou dans le domaine médical
- Vous disposez de connaissances spécialisées dans les domaines diagnostic moléculaire, chimie clinique et hématologie
- Vous possédez plusieurs années d'expérience professionnelles réussies en tant que Sales ou Key Account Manager
- Vous disposez de grandes compétences sociales, motivations personnelles et endurance en négociant et conseillant les clients
- Vous possédez un bon niveau de français et d'anglais (apte à négociations) et vous parlez d'avantage l'allemand

La confiance est la base de notre collaboration. Chez nous, vous pourrez relever des défis passionnants et tournés vers l'avenir. Nous vous accorderons toute liberté pour apporter et mettre en pratique votre expérience et votre créativité. Vous bénéficierez bien entendu d'une initiation approfondie aux tâches qui vous incomberont et d'une formation continue.

Vous voulez participer activement à la construction de notre avenir ? Alors n'hésitez pas à envoyer votre dossier de candidature à Fabienne Knobel, hr@axonlab.ch.

Axon Lab AG
Täferstrasse 15
CH - 5054 Baden-Dättwil
Tél. +41 56 484 80 80

Axonlab
connecting ideas